



خلاصه مدیریتی

استان مازندران یکی از مقاصد اصلی گردشگری در ایران می‌باشد. گردشگری یکی از مهمترین بخش‌های اقتصاد استان مازندران می‌باشد. بخش‌های مرتبط با صنعت گردشگری نقش مهمی در اقتصاد استان مازندران بازی می‌کنند. اگرچه سهم این بخش در مقابل پتانسیل و قابلیت‌های این استان و ناچیز به نظر می‌رسد اما باید توجه داشت که سهم بخش گردشگری در مقایسه با بسیاری از استان‌های دیگر کشور بیشتر می‌باشد.

اما تمرکز گردشگران به جاذبه‌های محدود موجب تراکم بالای حضور گردشگران در فصول معین سال، سخت شدن ارایه خدمات به شهروندان و گردشگران و بروز برخی ناهنجاری‌ها به دلیل همین تراکم بالا می‌شود. همان‌طور که معمولاً در فصل‌های بهار و تابستان شاهد تراکم بالای جمعیت و در استان مازندران و همین طور شلوغی جاذبه‌های منتهی به این استان می‌باشیم. از سویی دیگر استفاده از این جاذبه‌های طبیعی مستلزم تاسیس امکانات و زیرساخت‌هایی است که علاوه بر مدیریت و برنامه‌ریزی نیاز به هزینه‌های قابل توجهی دارد.

شهرستان محمود آباد یکی از مناطق اصلی گردشگری استان مازندران است. در این شهرستان، ساحل دریا به باریک‌ترین پهنهای خود می‌رسد که از نظر توسعه توریسم ساحلی از اهمیت بسیار بالایی برخوردار است. به این دلیل پلاژه‌های ساحلی بسیار زیادی در این منطقه ساخته شده است.

از سوی دیگر، این شهرستان فاصله بسیار نزدیکی با تهران دارد. به نحوی که نزدیک‌ترین نقطه استان مازندران به پایتخت محسوب می‌شود. این امر باعث رونق بیش از پیش گردشگری در این منطقه شده است. علاوه بر این این منطقه دارای مزیت‌های نسبی فراوانی چون جنگل‌ها و مزارع سرسبز، منابع عظیم دریایی و زیرزمینی و استعداد بالقوه جهان‌گردی می‌باشد که باعث شده است این منطقه، چهره متمایز و منحصر به فرد در مقایسه با مناطق دیگر شهرهای شمالی کشور داشته باشد. به همین خاطر گردشگری بیش از پیش در این منطقه گسترش یافته است.

جادبه‌ها و قابلیت‌های بالا در عرصه گردشگری، باعث سرمایه‌گذاری‌های قابل توجه در زمینه گردشگری در این منطقه شده است. در دوران پهلوی تعداد قابل توجهی مجتمع‌های ویلایی در این محدوده ساخته شد. همین امر موجب گسترش گردشگری در سال‌های بعدی در شهرستان محمود آباد گردید و این منطقه را به یکی از اصلی‌ترین مقاصد گردشگری استان مازندران تبدیل نمود.

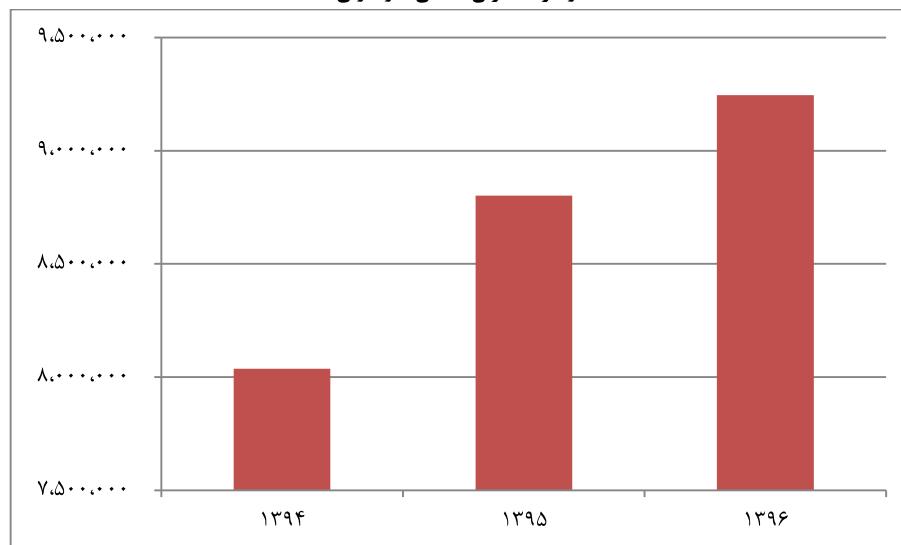
یکی از شهرهای اصلی شهرستان محمود آباد شهر سرخود می‌باشد. سرخود که مرکز بخش سرخود، از توابع شهرستان محمود آباد می‌باشد، یکی از مراکز اصلی گردشگری محمود آباد می‌باشد. قرار گیری سرخود در کنار دریا، یکی از اصلی‌ترین عوامل توسعه گردشگری در این شهر است. این شهر کوچک که فاصله بسیار اندکی با دریای مازندران دارد، یکی از اصلی‌ترین مراکز ساحلی منطقه می‌باشد. همچنین عبور جاده کناره از وسط این شهر، قرارگیری در کنار تالاب سرخود و جاذبه‌های طبیعی فراوان این منطقه مهمترین عوامل توسعه کالبدی این شهر در طی سال‌های اخیر است. در سال‌های اخیر گردشگری بیش از پیش در این شهر توسعه یافته است. مجتمع‌ها گردشگری بسیاری در سال‌های اخیر در سرخود ساخته شده است که از نوع بهترین و لوکس‌ترین مجتمع‌های تفریحی و گردشگری استان مازندران می‌باشد. این امر باعث شده است که سرخود بیش از پیش در کانون توجه بسیاری از سرمایه‌گذاران بخصوص در حوزه گردشگری قرار بگیرد. این عوامل دست به دست هم داده است تا زمینه مناسبی را برای سرمایه‌گذاری بیشتر در زمینه گردشگری را مهیا سازد.



یکی از مشکلات اصلی کشور ما در زمینه آمار گردشگری نبود آمار قابل اعتماد در زمینه گردشگری در سطح کشور است. بسیاری از آثارهای گردشگری نه براساس استانداردهای بین‌المللی و تعریف شده جمع‌آوری و گردآوری می‌شوند. بلکه براساس تعاریف اولیه تهیه و تدوین می‌شوند.

متاسفانه تعاریف گردشگر در این آثارها منطبق با نیازها تعریف نشده است. تعریف گردشگران بیشتر به مفهوم بازدیدکنندگان نزدیک می‌باشد. همچنین ثبات رویه‌ای در زمینه جمع‌آوری آمار گردشگران وجود ندارد و تعاریف و نحوه جمع‌آوری این آثارها، هر سال دستخوش تغییرات می‌گردد. با توجه به توضیحات بیان شده، آمار تعداد گردشگران استان مازندران ارائه شده است.

آمار گردشگران استان مازندران^۱



همان طور که در نمودار بالا نشان داده شده است، تعداد گردشگران در این استان بسیار بالا می‌باشد. همچنین تعداد گردشگران در سالهای اخیر رشد قابل توجهی یافته است. در چند سال اخیر میزان گردشگران این استان افزایش بسیار قابل توجهی پیدا کرده است که نشانه میزان تقاضای قابل ملاحظه برای سرمایه‌گذاری در زمینه گردشگری می‌باشد.

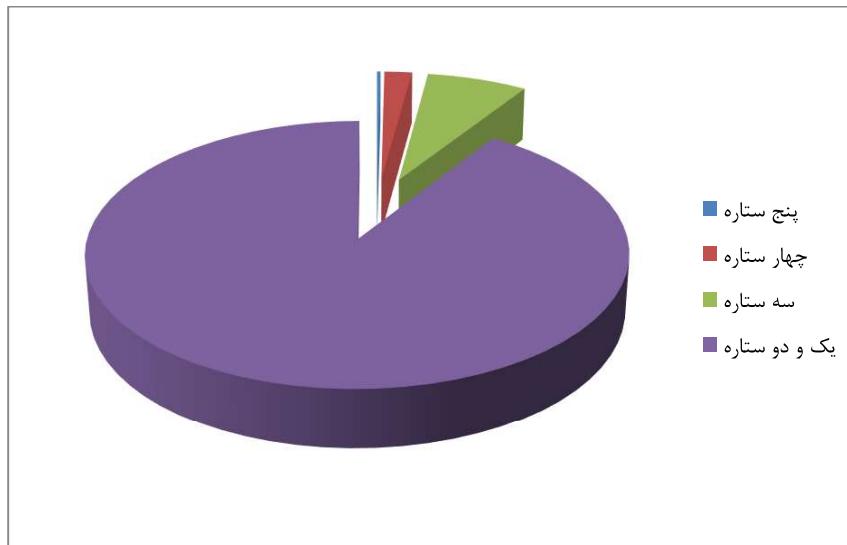
تعداد هتل‌ها و میزان ظرفیت هتل‌های استان نیز براساس آثارهای مرکز آمار بیان شده است. جدول زیر نشان می‌دهد که چه نوع هتل‌های و به چه نوع پراکندگی در استان مازندران وجود دارد و هتل‌ها با درجه‌بندی‌ها و ستاره‌های گوناگون چند درصد هتل‌های استان مازندران را تشکیل می‌دهند.

^۱ - براساس آمار سازمان میراث فرهنگی، البته به دلیل در دسترس نبودن آمار بعضی از سالها، آمار گردشگران در این سالها جنبه تخمینی دارد.

تعداد هتل‌های استان مازندران^۲

درجه‌بندی هتل‌ها						سال
یک و دو ستاره	سه ستاره	چهار ستاره	پنج ستاره	جمع		
۱۴۶	۱۸	۵	۱	۱۷۰	۱۳۸۹	
۱۸۲	۱۸	۵	۱	۲۰۶	۱۳۹۰	
۱۹۹	۲۳	۵	۱	۲۲۸	۱۳۹۱	
۳۷۰	۲۱	۵	۱	۳۹۷	۱۳۹۲	
۳۷۶	۲۵	۶	۱	۴۰۸	۱۳۹۳	
۳۷۶	۲۷	۸	۱	۴۱۲	۱۳۹۴	
۳۷۷	۲۹	۸	۱	۴۱۵	۱۳۹۵	

همانطور که مشاهده می‌شود در استان مازندران تعداد هتل‌های دو و یک ستاره‌ها به نسبت تعداد هتل‌های سه، چهار و پنج ستاره‌ها بسیار بیشتر می‌باشد. نمودار زیر درصد هتل‌های این استان را به تفکیک درجه‌بندی و ستاره‌های هتل را نشان می‌دهد.

درصد هتل‌های استان مازندران براساس درجه هتل‌ها^۳

در جدول و نمودار بالا نشان می‌دهد که تعداد بسیاری زیادی از هتل‌ها در استان مازندران را هتل‌های یک ستاره و دو ستاره تشکیل می‌دهند. به همین دلیل می‌توان گفت که کیفیت خدمات گردشگری ارائه شده برای مسافرین معمولاً در حد پایینی می‌باشد و کمتر مراکز گردشگری را می‌توان یافت که خدمات با کیفیت بالا را ارائه دهد. به همین دلیل کمبود شدیدی در استان مازندران در زمینه تعداد هتل‌های با کیفیت بالا احساس می‌شود.

۲ - سالنامه آماری مازندران، سال ۱۳۹۳، بخش بازرگانی و هتلداری، مرکز آمار، آمار سازمان میراث فرهنگی

۳ - سالنامه آماری مازندران، سال ۱۳۹۳، بخش بازرگانی و هتلداری، مرکز آمار، آمار سازمان میراث فرهنگی



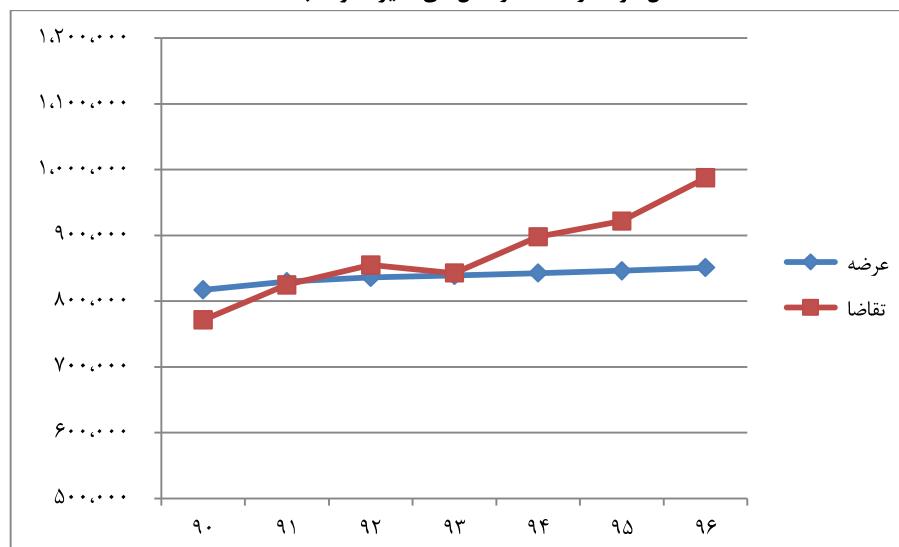
یکی از مهمترین بخش‌های مطالعات اقتصادی طرح، محاسبه عرضه و تقاضا و مقایسه آن‌ها با یکدیگر است، در صورتی که مطالعه بازار به درستی صورت گیرد و پتانسیل‌های گردشگری مناطق مختلف به درستی سنجیده شود، می‌توان اطمینان داشت که سرمایه‌گذاری صورت گرفته در زمینه به درستی تحقق می‌یابد و توان بازگشت سرمایه و سودآوری را خواهد داشت. بررسی تقاضا گردشگری یکی از مشکل‌ترین بخش‌های گزارش‌های اقتصادی می‌باشد. یکی از اصلی‌ترین بخش این مشکل ماهیت تقاضا برای خدمات گردشگری است.

یکی از مهمترین بخش‌های مطالعات اقتصادی طرح، محاسبه عرضه و تقاضا و مقایسه آن‌ها با یکدیگر است، در صورتی که مطالعه بازار به درستی صورت گیرد و پتانسیل‌های گردشگری مناطق مختلف به درستی سنجیده شود، می‌توان اطمینان داشت که سرمایه‌گذاری صورت گرفته در زمینه به درستی تحقق می‌یابد و توان بازگشت سرمایه و سودآوری را خواهد داشت. بررسی تقاضا گردشگری یکی از مشکل‌ترین بخش‌های گزارش‌های اقتصادی می‌باشد. یکی از اصلی‌ترین بخش این مشکلات ماهیت تقاضا برای خدمات گردشگری است. مطابق تعاریف موجود تقاضا مقدار خدمتی است که با توجه به قیمت و سایر عوامل در هر دوره توسط گردشگران خریداری می‌شود.

البته برآورده دقیق تعداد گردشگرانی که در مراکز اقامتی سکنی می‌گزینند، مسئله مهمی می‌باشد. در این زمینه آمار قابل اتکا وجود ندارد. یکی از آمارهای موجود در زمینه گردشگران، آمارهای طرح آمارگیری از گردشگران ملی که توسط مرکز آمار منتشر می‌شود، به عنوان منبع اصلی آمار اتکا شده است. در زمینه کاربرد این منابع آماری چند نکته قابل توجه داشت. باید توجه داشت که آمار منتشره مرکز آمار در طرح آمارگیری گردشگران ملی تنها مربوط به دو فصل از سال و مختص استان مازندران می‌باشد. همچنین طبیعتاً همه مسافرانی که وارد مازندران می‌شوند از هتل‌ها استفاده نمی‌کنند بلکه در صدی از آن‌ها به مکان‌های دیگر مانند مدارس و خانه‌ها مراجعت می‌کنند. برای همین برای محاسبه تقاضا، گردشگران انزلی، محاسبات آماری صورت پذیرفته است.

میزان عرضه نیز عامل بسیار مهمی در تصمیم‌گیری‌های اقتصادی برای سرمایه‌گذاری می‌باشد. میزان عرضه از تعداد واحدهای اقامتی در منطقه و ظرفیت اقامتی آن‌ها تشکیل می‌گردد. البته این محاسبات بر مبنای ظرفیت اسمی اقامتی بوده است. در این بخش میزان عرضه براساس میزان کل تخت‌های منطقه در تمامی روزهای سال به دست امده است و به صورت نفر شعب اقامت محاسبه و ارائه شده است.

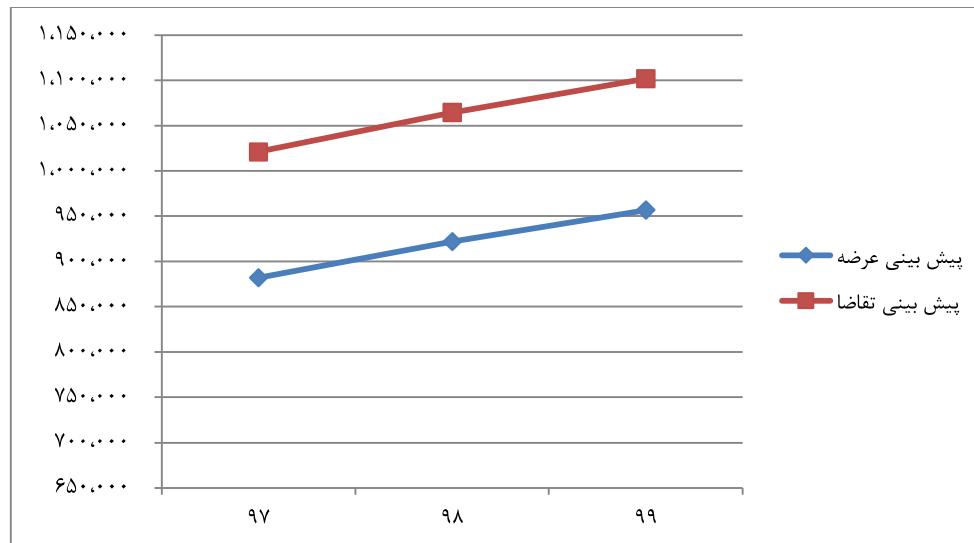
تعادل عرضه و تقاضا در سال‌های اخیر (نفر شب اقامت)



همانطور که مشاهده شد این آمار نشان‌دهنده پیشی گرفتن میزان تقاضا نسبت به عرضه در سال‌های اخیر در این منطقه می‌باشد. در سال‌های گذشته میزان تقاضا در این منطقه به عرضه نزدیک شده است. در سال‌های اخیر میزان تقاضا افزایش شدیدی داشته است و از عرضه پیشی گرفته است. بخصوص در دو سال اخیر میزان تقاضا بیشتر از عرضه شده است. بنابراین تقاضای بالایی برای واحدهای اقامتی گردشگری در منطقه در این منطقه وجود دارد.

برای اینکه بررسی دقیق و جامعی نسبت به وضعیت خدمات گردشگری و سرمایه‌گذاری در این بخش داشته باشیم، نیازمندیم تا برآورد قابل توجهی از پیش‌بینی عرضه و تقاضا در آینده داشته باشیم. پیش‌بینی تقاضا در آینده بسیار مهم‌تر از بررسی میزان تقاضا در گذشته می‌باشد. ثبات روند افزایشی یا کاهشی در تصمیم‌گیری و مطالعه بازار بسیار مهم می‌باشد. محاسبه میزان عرضه در سال‌های آتی برای مقایسه با تقاضای آتی ضروری می‌باشد. با استفاده از اطلاعات موجود، میزان عرضه و تقاضا سال‌های آتی بر حسب نفر شب اقامت در منطقه محاسبه شده است.

تعادل عرضه و تقاضا در آینده (نفر شب اقامت)



همانطور که در نمودار دیده می‌شود، با وجود افزایش عرضه در سال‌های اخیر، افزایش تقاضا از افزایش عرضه بالاتر می‌باشد و همچنین نرخ رشد قابل توجهی برای تقاضا گردشگران و تقاضا برای اقامت در این منطقه مشاهده می‌شود. این افزایش بیشتر افزایش ظرفیت اقامتی و تعداد هتل‌های این منطقه در سال‌های آینده خواهد بود و این موضوع نشان‌دهنده این است که افزایش میزان تقاضا با نرخ به مراتب بیشتری نسبت به افزایش میزان عرضه می‌باشد. افزایش تعداد گردشگران داخلی و بهبود توان معیشتی آنها زمینه برای سرمایه‌گذاری و ساخت هتل‌های جدید در منطقه فراهم کرده است. همچنین با ایجاد دیگر خدمات گردشگری و رفاهی در این منطقه ظرفیت این منطقه برای جذب بازدیدکنندگان و گردشگران این منطقه افزایش خواهد یافت. به صورت کلی می‌توان بیان کرد مطالعات نشان می‌دهد که در سال‌های آینده تعداد مسافران و گردشگران سرخود و منطقه اطراف آن افزایش قابل توجهی خواهد یافت. علاوه بر این ساخت و سازهای گردشگری در سرخود و ایجاد خدمات تفریحی و گردشگری متنوع می‌تواند بخش بیشتری از مسافران استان مازندران را به سرخود جذب نماید. چنانچه سرمایه‌گذاری‌های بیشتری در شهر سرخود صورت گیرد و خدمات متنوع گردشگری و تفریحی در این شهر ایجاد گردد، تعداد گردشگران و بازدیدکنندگان این منطقه در سال‌های پیش رو افزایش بسیاری خواهد یافت. این عوامل نشانگر بازار قابل توجه و رو به رشدی

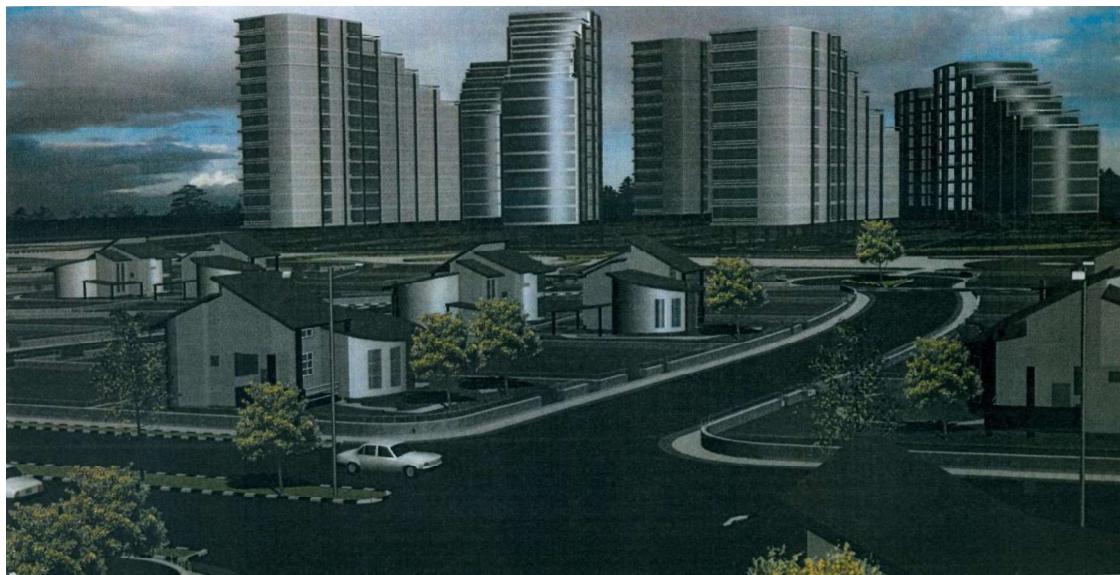


سرمایه‌گذاری در زمینه ساخت سازها در زمینه سایر خدمات گردشگری در سرخود است. زمین سرخود مساحتی در حدود ۳۰۵ هزار متر دارد. این زمین در نوار ساحلی شهر سرخود واقع شده است. این در نوار ساحلی این شهر واقع شده است. این منطقه یکی از بهترین منطقه‌های شهر سرخود است که در سال‌های اخیر ساخت و سازهای زیبادی در آن صورت گرفته است. این زمین می‌تواند تبدیل به یک مجموعه بزرگ گردشگری شامل کاربری‌های مختلف گردد. این زمین دارای خط ساحلی منحصر به فردی می‌باشد که متعلق به این زمین می‌باشد. این خط ساحل اختصاصی و طولانی می‌تواند یکی از مزایایی منحصر به فرد این زمین تلقی شود و می‌تواند گردشگران و بازدیدکنندگان زیبادی را به این مجموعه جذب نماید. درصورتی که کاربری‌های مناسب و خدمات گردشگری با کیفیت بالا در این مجموعه ایجاد شود، می‌تواند با استقبال گسترده‌ای رو به رو شود.

طرح‌های فنی مبتنی بر ساخت یک دهکده ساحلی با کاربری‌های مختلف به نام دهکده ساحلی سرخود می‌باشد. دهکده ساحلی سرخود شامل: یک هتل ۵ ستاره و یک مجموعه شامل کاربری‌های متنوع و گسترده در کنار این هتل می‌باشد. در هر دو طرح یک هتل ۵ ستاره با امکانات خاص ویژه در این مجموعه و در کنار ساحل اختصاصی مجموعه ساخته می‌شود. در کنار این مجموعه هتل ۵ ستاره کاربری‌های متنوع و مختلف دیگری قرار می‌گیرد. هدف این کاربری‌ها، فراهم کردن امکانات اقامتی برای مسافران و جذب گردشگران و بازدیدکنندگان سرخود می‌باشد. البته ظرفیت، طراحی و مشخصات هتل در دو طرح فنی متفاوت می‌باشد. هر دو طرح بخش‌های اجزا زیر می‌باشند:

- ۱- هتل ۵ ستاره
- ۲- برج‌های مسکونی
- ۳- ویلاها با محوطه و فضای سبز اختصاصی
- ۴- بخش تجاری
- ۵- بخش رستوران
- ۶- سایر امکانات همانند بخش‌های ورزشی و پلازهای ساحلی

نمای کلی دهکده ساحلی سرخود



**الف) طرح پیشنهادی اول**

طرح اول شامل یک هتل ۵ ستاره در کنار یک مجموعه مسکونی به صورت آپارتمانی و ویلا می‌باشد. در کنار این مجموعه مسکونی، یک مجموعه تجاری نیز ساخته می‌شود. یک مجموعه رستوران و کافی شاپ نیز در این مجموعه قرار دارد. همچنین در این طرح یک مجموعه ورزشی و استخر نیز ایجاد خواهد شد. علاوه بر این پلازهای ساحلی نیز برای آقایان و بانوان ساخته خواهد شد.

طرح اول توسط مهندسین مشاورین بخش فنی پیشنهاد شده است. این طرح توسط مهندسین مشاور معمار و شهرساز ره شهر و در سال ۱۳۸۳ ارائه شده است. این طرح شامل بخش‌های زیر می‌باشد:

۱- هتل: این هتل که یک هتل ۵ ستاره می‌باشد. این هتل شامل اتاق‌های اقامتی، مجموعه‌ای از سالن‌ها، رستوران و فروشگاه می‌باشد. در کنار این هتل یک استخر نیز ساخته می‌شود که دارای دو بخش سرپوشیده و روباز است و در دو طبقه ساخته می‌شود.

۲- آپارتمان‌ها: این بخش شامل آپارتمان‌های اقامتی می‌باشد. این آپارتمان‌ها به عنوان خانه تعطیلات به فروش می‌روند. سعی شده است که آپارتمان‌ها محوطه مشاع و فضای سبز قابل توجهی داشته باشند. این آپارتمان‌ها در دو نوع متفاوت ساخته خواهند شد که هر نوع دارای تعدادی بلوك ساختمانی خواهد بود.

۳- ویلاها: این بخش شامل تعداد زیادی ویلا است که در تیپ‌ها و طراحی‌های مختلف می‌باشد. این ویلا نیز به عنوان خانه‌های تعطیلات به فروش می‌روند. هر ویلا دارای فضای سبز اختصاصی می‌باشد.

۴- بخش تجاری: در این دهکده ساحلی یک بخش تجاری در نظر گرفته شده است که دارای فضای روباز و سرپوشیده می‌باشد.

۵- بخش رستوران و کافی شاپ: در این دهکده ساحلی یک بخش تجاری در نظر گرفته شده است که دارای فضای روباز و سرپوشیده می‌باشد.

۶- سایر امکانات: در این مجموعه امکانات دیگری نیز برای رفاه حال مهمنان و اقامت‌کنندگان این مجموعه قرار گرفته است. به عنوان مثال بخش ورزشی این دهکده ساحلی شامل چندین زمین روباز است که به رشتلهای ورزشی مختص اختصاص یافته است. همچنین در نوار ساحلی این دهکده دو بخش محدوده برای شنای آقایان و بانوان در نظر گرفته شده است. در هر محدوده نیز یک پلاز ساخته می‌شود.



نقشه کلی دهکده ساحلی سرخود



در این طرح بخش‌های مختلف برای گردشگران، مهمنان و ساکنین هتل در نظر گرفته می‌شود. این مجموعه دارای کاربری‌های مختلفی همچون هتل، مسکونی، اقامتی، تجاری و خدماتی می‌باشد. در جدول زیر تعدادی از مزایا و معایب ساخت این طرح در نشان داده شده است.

مزایا و معایب ساخت طرح ۱

معایب	مزایا
مساحت بسیار کم هتل ۵ ستاره	• وجود زمین و فضای سبز مناسب
مساحت کم بخش تجاری	• داشتن ساحل و نوار ساحلی اختصاصی
مساحت کم رستوران‌ها و کافی شاپ	• آب و هوای مناسب در اکثر اوقات سال
	• امکان تامین مالی بخشی از سرمایه‌گذاری‌های طرح از طریق پیش فروش
	• وجود کاربری‌های متنوع در این مجموعه گردشگری
	• ایجاد امکانات رفاهی و ورزشی در کنار واحدهای اقامتی و هتل



جدوال زیر مشخصات فنی طرح سرخود را نشان می‌دهد. جدول زیر مساحت بخش‌های مختلف این هتل را نشان می‌دهد.

مساحت بخش‌های مختلف طرح ۱

مساحت عرصه		مساحت زیر بنا		مساحت		بخش		کاربری		
				تعداد واحد	تعداد بلوك	تیپ				
۴۷,۲۵۰	۳۱,۵۰۰	۸۴,۷۰۷	۲۶۰,۴۰	۴۲,۶۰۸	۲۵۶	۴	آپارتمان‌های تیپ اول	بخش آپارتمانی		
				۴۲,۰۹۹	۲۶۴	۳	آپارتمان‌های تیپ دوم			
							زیربنای هر واحد			
۶۵,۱۰۰	۲۱,۶۰۰	۲۶۰,۴۰	۵,۶۰۰	۱۲,۶۰۰	۱۴۰	۹۰	A ویلا تیپ	بخش ویلایی		
				۸,۶۴۰	۱۸۰	۴۸	B ویلا تیپ			
				۴,۸۰۰	۲۴۰	۲۰	C ویلا تیپ			
				۵۶۵			لابی			
۱۱,۷۵۰	۱۱,۷۵۰	۵,۶۰۰	۵,۶۰۰	۲۶۲۰			اتاق‌های اقامتی	بخش هتل		
				۷۹۰			راهن و خانه داری			
				۲۰۰			рестوران			
				۵۷۰			سالن‌ها			
				۳۳۰			فروشگاه			
				۵۲۵			ساختمانی			
							سایر بخش‌های خدماتی			
۳,۳۵۰	۱۱۰۰	۳,۳۵۰	۳,۳۵۰	۱۱۰۰			رویاز	استخر		
				۲۲۵۰			سرپوشیده			
۵,۱۶۰	۱,۱۰۰	۱,۹۰۰	۱,۹۰۰	۹۵۰			رویاز	تجاری		
				۹۵۰			سرپوشیده			
۵,۵۵۰	۴,۰۶۰	۲,۱۰۰	۲,۱۰۰	۴۴۰			رویاز	رستوران		
				۱,۶۶۰			سرپوشیده			
۳۴,۷۰۰	۳۴,۷۰۰	۱,۸۳۲	۱,۸۳۲	۹۵۰			بانوان	پلاز		
				۸۸۲			آقایان			
۱۴,۵۰۰	۱۰۰۵۰	۱۰۰۵۰	۱۰۰۵۰	۱۰۰۵۰			بدنسازی	ورزشی		
				-			والبیال ساحلی			
				-			دوچرخه سواری			
				-			متفرقه			
۷۳,۵۰۰	۵۶,۱۰۰	-	-	-			معابر سواره	معابر		
				-			معابر پیاده			
۴۵,۶۵۰		-		-			فضای سبز	فضای سبز		
۳۰۶,۵۱۰		۱۲۶,۵۷۹		۱۲۶,۵۷۹			مجموع			



همان طور که مشاهده می‌شود، این مجتمع گردشگری دارای بخش‌های بسیار زیاد و متنوعی می‌باشد. برای اینکه برآورده جامعی از مساحت کلی این مجموعه گردشگری داشته باشیم، جدول زیر ارائه شده است. این جدول مساحت زیربنا، عرصه و مساحت‌های قابل فروش این طرح می‌باشد.

مشخصات فنی کلی طرح ۱

ردیف	بخش	تعداد واحد یا اتفاق اقامتی	مساحت زیربنا	مساحت عرصه	مساحت قابل فروش
۱	آپارتمان	۵۲۰	۸۴,۷۰۷	۴۷,۲۵۰	۴۶,۰۹۱
۲	ویلا	۱۵۸	۲۶,۰۴۰	۶۵,۱۰۰	۲۶,۰۴۰
۳	هتل	۷۸	۵۶۰۰	۱۱,۷۵۰	-
۴	استخر		۳,۳۵۰	۳,۳۵۰	-
۵	تجاری		۱,۹۰۰	۵,۱۶۰	۹۵۰
۶	рестoran		۲,۱۰۰	۵,۵۵۰	۱,۶۶۰
۷	پلاز		۱,۸۳۲	۳۴,۷۰۰	-
۸	ورزشی		۱,۰۵۰	۱۴,۵۰۰	-
۹	معابر		-	۷۳,۵۰۰	-
۱۰	فضای سبز		-	۴۵,۶۵۰	-
مجموع					۷۴,۷۴۱
۳۰۶,۵۱۰					۳۰۶,۵۱۰
۱۲۶,۵۷۹					۱۲۶,۵۷۹



ب) طرح پیشنهادی دوم

طرح دوم نیز همانند طرح اول می‌باشد. این طرح دارای همان اجزای طرح اول می‌باشد. این طرح نیز همانند طرح قبلی طرح ساخت یک دهکده ساحلی است که از بخش‌های هتل ۵ ستاره، آپارتمان‌ها، ویلاها، تجاری و رستوران و سایر امکانات تشکیل شده است.

۱- هتل: هتل ۵ ستاره، اصلی‌ترین بخش این مجتمع گردشگری می‌باشد. هتل این طرح نسبت به طرح اول دارای مساحت بیشتری می‌باشد. این هتل دارای اتاق‌های اقامتی بیشتری از طرح قبلی است. همچنین مساحت بخش‌های دیگری نسبت به طرح اول افزایش یافته است. در کنار هتل یک استخر همانند طرح قبلی ساخته می‌شود.

۲- آپارتمان‌ها: بخش دیگری از این مجتمع گردشگری آپارتمان‌ها اقامتی می‌باشد. تعداد آپارتمان‌های اقامتی در طرح دوم همانند تعداد آپارتمان‌های اقامتی در طرح اول می‌باشد.

۳- ویلاها: این طرح نیز دارای مجموعه ویلایی می‌باشد. مجموعه ویلایی طرح دوم مشخصات مشابه و یکسان با مجموعه ویلایی طرح اول دارد.

۴- تجاری و رستوران: همچنین در این طرح نیز یک مرکز تجاری و رستوران‌ها نیز وجود دارد. در طرح قبلی بخش تجاری و رستوران به صورت مجزا ساخته می‌شد. همچنین بخشی از فضای تجاری به صورت روباز و بخش دیگر به صورت سرپوشیده ساخته می‌شد. در مورد رستوران‌ها نیز این بخش‌ها به صورت روباز و سرپوشیده ساخته می‌شد. در این طرح بخش تجاری و رستوران در یک ساختمان بلند مرتبه ساخته می‌شوند. بدین صورت بخش رستوران و تجاری کاملاً به صورت سرپوشیده ساخته می‌شود و بر خلاف طرح قبلی این تجاری و رستوران به صورت روباز ساخته نمی‌شود. رستوران و کافی شاپ این طرح در طبقات انتهایی این مجموعه قرار دارد.

۵- سایر امکانات: سایر امکانات این طرح نیز همانند دو طرح قبلی ساخته می‌شود. بخش ورزشی این دهکده ساحلی شامل چندین زمین روباز است که به رشتۀ‌های ورزشی مختلف اختصاص یافته است. همچنین در نوار ساحلی این دهکده دو بخش محدوده برای شنای آفایان و بانوان در نظر گرفته شده است. در هر محدوده نیز یک پلاز ساخته می‌شود. بخش ورزشی و پلاز همانند طرح اول و با همان مشخصات ساخته می‌شود.

این طرح نیز همانند طرح قبلی دارای یک مجتمع گردشگری می‌باشد که مساحت بخش‌های مختلف آن تغییر کرده است. در جدول زیر تعدادی از مزایا و معایب ساخت این طرح در نشان داده شده است.

مزایا و معایب ساخت طرح ۲

معایب	مزایا
• تعداد بیشتر بلند مرتبه سازی نسبت به طرح اول	<ul style="list-style-type: none"> • وجود زمین و فضای سبز مناسب • داشتن ساحل و نوار ساحلی اختصاصی • آب و هوای مناسب در اکثر اوقات سال • امکان تامین مالی بخشی از سرمایه‌گذاری‌های طرح از طریق پیش فروش • وجود کاربری‌های متنوع در این مجموعه گردشگری • مساحت بیشتر هتل ۵ ستاره • مساحت بیشتر بخش تجاری و رستوران



جدول زیر مشخصات فنی این طرح را نشان می‌دهد.

مساحت بخش‌های مختلف طرح ۲

مساحت عرصه		مساحت زیر بنا	مساحت	بخش			کاربری
				تعداد واحد	تعداد بلوك	تیپ	
۴۷,۲۵۰	۸۴,۷۰۷	۲۶۰,۴۰	زیربنای هر واحد	۴۲,۶۰۸	۲۵۶	۴	آپارتمان‌های تیپ اول
				۴۲,۰۹۹	۲۶۴	۳	آپارتمان‌های تیپ دوم
۶۵,۱۰۰	۳۱,۵۰۰	۱۱,۴۰۰	تعداد بلوك	۱۲,۶۰۰	۱۴۰	۹۰	تیپ
				۸,۶۴۰	۱۸۰	۴۸	ویلا تیپ A
				۴,۸۰۰	۲۴۰	۲۰	ویلا تیپ B
							ویلا تیپ C
۱۶,۵۰۰	۱۱,۴۰۰	۴۲۵	لابی	۴۲۵			
				۳,۸۴۰			اتاق‌های اقامتی
				۳,۰۰۰			راhero و خانه داری
				۴۵۲			рестوران
				۱,۳۳۰			سالن‌ها
				۱۲۳			فروشگاه
				۲,۲۲۰			سایر بخش‌های خدماتی
۳,۳۵۰	۱۱۰	۳,۳۵۰	روبان	۱۱۰			
				۲۲۵			استخر
۱۲,۰۰۰	۱۶,۰۰۰	۴,۲۰۰	تجاری	۴,۲۰۰			
				۶۰۰			کافی شاپ
				۱,۲۰۰			restoran
				۴,۰۰۰			مشاعات
				۶,۰۰۰			پارکینگ رو باز
۳۴,۷۰۰	۱,۸۳۲	۹۵۰	بانوان	۹۵۰			
				۸۸۲			آقایان
۱۴,۵۰۰	۱,۰۰۵	۱,۰۰۵	بدنسازی	۱,۰۰۵			
				-			والبیال ساحلی
				-			دوچرخه سواری
				-			متفرقه
۶۷,۴۶۰	۴۹,۸۵۰	-	معابر سواره	-			
				-			معابر پیاده
۴۵,۶۵۰		-	فضای سبز	-			فضای سبز
۳۰۶,۵۱۰	۱۴۴,۳۷۹	۱۴۴,۳۷۹	مجموع				



همان طور که مشاهده می‌شود، این مجتمع گردشگری دارای بخش‌های بسیار زیاد و متنوعی می‌باشد. برای اینکه برآورد جامعی از مساحت کلی این مجموعه گردشگری داشته باشیم، جدول زیر ارائه شده است.

مشخصات فنی کلی طرح ۲

ردیف	بخش	تعداد واحد یا اتاق اقامتی	مساحت زیربنای اتاق اقامتی	مساحت عرصه	مساحت قابل فروش
۱	آپارتمان	۵۲۰	۸۴,۷۰۷	۴۷,۲۵۰	۴۶,۰۹۱
۲	ویلا	۱۵۸	۲۶,۰۴۰	۶۵,۱۰۰	۲۶,۰۴۰
۳	هتل	۱۲۱	۱۱,۴۰۰	۱۶,۵۰۰	-
۴	استخر		۳,۳۵۰	۳,۳۵۰	-
۵	تجاری			۱۲,۰۰۰	۴,۲۰۰
۶	رستوران و کافی شاپ		۱۶,۰۰۰	۱۲,۰۰۰	۱,۸۰۰
۷	پلاز		۱,۸۳۲	۳۴,۷۰۰	-
۸	ورزشی		۱,۰۵۰	۱۴,۵۰۰	-
۹	معابر		-	۶۷,۴۶۰	-
۱۰	فضای سبز		-	۴۵,۶۵۰	-
مجموع					۷۸,۱۳۱
۳۰۶,۵۱۰					۳۰۶,۵۱۰
۱۴۴,۳۷۹					۱۴۴,۳۷۹



جدول زیر نتایج مالی دو طرح را مقایسه می‌کند:

مقایسه شاخص‌های اقتصادی دو طرح

شاخص‌های اقتصادی طرح ۲ ^۵ (ریال)	شاخص‌های اقتصادی طرح ۱ ^۶ (ریال)	عنوان	
۵,۱۱۹,۴۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۴,۵۵۱,۵۲۲,۵۰۰,۰۰۰	درآمد فروش و پیش فروش ^۷	دوران ساخت
۴,۰۲۳,۸۱۱,۵۰۰,۰۰۰	۳,۷۶۰,۳۱۷,۴۰۰,۰۰۰	هزینه کل ساخت ^۷	
۱۲۸,۱۰۷,۴۳۵,۰۰۰	۸۸,۳۶۲,۰۳۰,۰۰۰	درآمد سالیانه بهره برداری	دوران بهره برداری ^۸
۶۳۰,۰۱۶,۵۰۴,۰۰۰	۴۰,۵۸۷,۶۶۳,۰۰۰	هزینه سالیانه بهره برداری	
۶۵,۰۹۰,۹۳۰,۸۰۰	۴۷,۷۷۴,۶۶۷,۰۰۰	سود سالانه بهره برداری	
۱,۱۸۲,۳۶۵,۱۲۲,۱۲۲	۱,۰۱۱,۵۰۴,۷۷۵,۹۵۲	آورده با زمین	^۹ آورده
۹,۴۵۲,۴۷۵,۶۳۰	۶,۰۸۸,۱۴۹,۴۵۰	سرمایه در گردش	^{۱۰} سرمایه در گردش
۲۴,۳۴٪	۲۰,۸۴٪	نرخ بازدهی داخلی (IRR)	شاخص‌های مالی ^{۱۱}
۵۸۲,۲۰۶,۸۵۸,۷۷۸	۳۷۰,۷۰۵,۸۰۶,۴۶۴	خالص ارزش حال (NPV)	
۶ سال	۶ سال	دوره بازگشت سرمایه (PBP)	

دو طرح در جدول بالا با یکدیگر مقایسه شده‌اند. همان‌گونه که جدول بالا نشان می‌دهد، در طرح اول درآمد کل ناشی از فروش و پیش فروش کمتر از طرح دوم است. در مورد درآمدهای هلتداری سالیانه، همانطور که مشاهده می‌شود در طرح دوم این درآمدها بیشتر از طرح اول می‌باشد، درنتیجه سود سالیانه در طرح دوم بیشتر سود سالیانه طرح اول می‌باشد. بنابراین نرخ بازده داخلی در طرح دوم بسیار بیشتر از نرخ بازده داخلی در طرح اول است و سرمایه‌گذاری در طرح دوم گزینه مطلوبتری می‌باشد.

^۴- مراجعه شود به جدول ۲۴-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۱^۵- مراجعه شود به جدول ۴۸-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۲^۶- مراجعه شود به جدول ۱۷-۳ برنامه زمانبندی درآمدهای طرح ۱-۳^۷- مراجعه شود به جدول ۱۰-۳ هزینه کل ساخت طرح ۱ و جدول ۳۴-۳ هزینه کل ساخت طرح ۲^۸- مراجعه شود به جدول ۲۳-۳ درآمد بهره‌برداری طرح ۱ و جدول ۴۷-۳ درآمد بهره‌برداری طرح ۲ جدول ۴۷-۳ درآمد بهره‌برداری طرح ۲^۹- مراجعه شود به جدول ۲۴-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۱ و جدول ۴۸-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۲ جدول ۴۸-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۲^{۱۰}- مراجعه شود به جدول ۱۶-۳ سرمایه در گردش طرح ۱ و جدول ۴۰-۳ سرمایه در گردش طرح ۲^{۱۱}- مراجعه شود به جدول ۲۴-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۱ و جدول ۴۸-۳ شاخص‌های اقتصادی طرح ۲